

CURSO PRÁCTICO

# VENTA EMOCIONAL: CLAVES DEL ÉXITO

(30 DE MAYO, 2019)

## CONTENIDOS

- 1. Vende al Cerebro Emocional, no al Racional:** NeuroVenta: *seduce* la mente de su cliente. Neuromarketing y Neurociencia. Los tres cerebros y su función de compra. Vende Valor, no Precio.
- 2. Genera confianza:** Qué estilo tienes como vendedor. Descubre el estilo de cada cliente y cómo influir en cada uno. Estrategias según el estilo del cliente.
- 3. Aprende y aplica las *Leyes de la Persuasión* en las ventas, desarrolla tu mensaje conociendo la necesidad de tu cliente.**
- 4. Cierre de la venta: 10 *Tips* para incrementar las ventas.**

**OBJETIVOS:** aprender a vender Valor y no características ni precio. Conocer las herramientas de comunicación basadas en la Neurociencia, sobre cómo las personas tomamos decisiones de compra. Dotar a los profesionales de una actitud comercial, tanto en pequeño comercio, como en BtoB, venta técnica venta consultiva, ... Así como facilitarles metodología y herramientas para aumentar sus ventas, dirigiéndose al centro de toma de decisiones en la venta: el cerebro primitivo.

**ORIENTADO:** preferentemente a personal relacionado con las ventas y el trato al cliente, interesados/as en general.

**METODOLOGÍA:** breve contenido teórico y eminentemente práctico, con ejemplos relacionados con las empresas de los asistentes y utilización de medios audiovisuales.

---

**PLAZAS LIMITADAS - CERTIFICADO ACREDITATIVO**

---

<b>FECHA Y HORA LÍMITE DE INSCRIPCIÓN: 28 DE MAYO, 13:00 HORAS</b>
--

**HORARIO Y DURACIÓN:** 17:00 a 21:00 horas (Jueves), 4 horas.

**MATRÍCULA:** 100,00 €. 75,00 € para empresarios y personas de empresas socias de la Cámara. Hasta el 100% de bonificación (Fundación Estatal para la Formación en el Empleo), solicite y cubra la documentación necesaria a: [formacion@camaracoruna.com](mailto:formacion@camaracoruna.com), antes de 7 días del comienzo.

**IMPARTE:** D<sup>a</sup>. **Inmaculada Rodríguez Cuervo (Emociación).**

**INFORMACIÓN Y MATRÍCULA:** Cámara de Comercio, Industria, Servicios y Navegación de A Coruña. C/Alameda, 30, 1º. A Coruña. [formacion@camaracoruna.com](mailto:formacion@camaracoruna.com). Tel: 981 918 135 / 981 216 072.

**LUGAR DE IMPARTICIÓN:** Centro de Formación de la Cámara. C/Mendaña de Neyra, 3 (lateral al Recinto Ferial de EXPOCORUÑA). A Coruña.

El pago se realizará antes del comienzo del Curso.